



APPRENTISSAGE

Code RNCP : 36003



COMMERCIAL EN AGROFOURNITURES

FICHE FORMATION

Intitulé officiel : BTSA Technico-commercial (Biens et Services pour l'Agriculture - BSA)
Diplôme délivré par la Ministère de l'Agriculture et de la Souveraineté alimentaire (JO 06/06/20)

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

Diplôme de niveau 5 (Bac +2), préparant aux métiers de technicien agricole et commercial en BtoB ou BtoC avec une réelle expertise sur les produits vendus ou achetés et leur filière.

- Développement de la clientèle
- Mise en oeuvre d'une politique commerciale
- Vente de solutions technico-commerciales
- Gestion de l'information technique et commerciale
- Management commercial
- Digitalisation et e-commerce

2 ANS

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Apports théoriques et valorisation du vécu des périodes en milieu professionnel (alternance), interventions de professionnels, visites.

ORGANISATION DE LA FORMATION

- 40 semaines à la MFR (soit 1400 heures)
- 64 semaines en entreprise

ET ENSUITE ?

INSERTION PROFESSIONNELLE

- Technico-commercial(e)
- Agent commercial(e)
- Assistant(e) commercial(e)
- Chef(fe) de rayon
- Manager(euse)

POURSUITE D'ÉTUDES

- Licence professionnelle / Bachelor
- Certificat de Spécialisation



PUBLIC CONCERNÉ, PRÉREQUIS

- Etre titulaire d'un Bac Professionnel, Technologique, Général ou d'un diplôme de niveau 4.

MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS

- Inscription sur le site www.parcoursup.fr
- Recrutement à partir de janvier et jusqu'à 2 mois après la rentrée

STATUT

- Contrat d'apprentissage (maximum 30 ans)
- Délai possible de 3 mois après le début de la formation pour trouver un contrat d'apprentissage

ACCESSIBILITÉ

Les salles de cours et les espaces de vie sont accessibles aux personnes en situation de handicap

Référent handicap : Mickaël CHATELAIS (02.33.30.68.50)

TARIFS

Formation en apprentissage

Frais de formation pris en charge par l'OPCO

Demi-pension : 18€/semaine (reste à charge)

Pension complète : 57€ /semaine (reste à charge)

Frais d'adhésion et d'inscription : 62€/an

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Évaluations formatives dans chaque module
- Évaluations Certificatives en Cours de Formation (ECCF) pour plus de 60% de l'examen
- 3 épreuves terminales :
 - Expression française et culture socioéconomique
 - Situations professionnelles vécues
 - Dossier de stage

CONTENU DE LA FORMATION

- **Modules généraux** : français, économie, communication, anglais, EPS.
- **Modules professionnels** : optimisation de la gestion de l'information des processus technico-commerciaux, management d'une équipe commerciale.
- **Modules spécifiques à l'option** : gestion d'un espace de vente physique ou virtuel, développement commercial, négociations commerciales.
- **Enseignement d'initiative locale** : séjour professionnel à l'étranger
- **Accompagnement au projet personnel**

CONTACTEZ-NOUS

CFA/MFR-CFTA La Ferté-Macé

25 rue Pierre Neveu - BP 59

61600 LA FERTÉ-MACÉ

02 33 30 68 50



Responsable BTS A TC BSA

Fabrice DRIEU - fabrice.drieu@mfr.asso.fr

MFR
CULTIVONS LES RÉUSSITES

CFA/MFR-CFTA
la Ferté-Macé